

## MMN: A maioria das pessoas falha?

### MMN = Marketing Multinível

(Texto retirado do vídeo de Tim Sales: MLM - Do Most People Fail?)

Oi, sou Tim Sales.

Este vídeo responde a alegação de que a maioria das pessoas falha no MMN.

Meu primeiro pensamento sobre isso foi de perguntar:

### Quem faria tal alegação?

Pense... Isso deve revelar que tal pessoa está se passando de vítima. Imagino que ela tenta justificar porque ela desistiu do MMN, ou nunca começou. Se você olhar para as estatísticas de quantas pessoas ganham dinheiro comparada com as que não ganham dinheiro no MMN, você poderia concluir que sim! Menos pessoas ganham, e mais pessoas não ganham. Mas por que agir como se isso fosse diferente do que qualquer outra coisa? Pois o mesmo ocorre com qualquer coisa que as pessoas tentam. Aliás, sempre que disser a palavra falhar, imagine-a entre aspas: "falhar". Eu vou explicar a razão em poucos minutos.

- *De fato, a maioria das pessoas que negocia ações "falha".*
- *A maioria das pessoas que tentam negociar imóveis "falha"... Até mesmo para vender o primeiro imóvel.*
- *A maioria que quer cantar na ópera "falha".*
- *A maioria que quer ser um atleta profissional "falha".*
- *A maioria que abre um negócio "falha".*
- *A maioria que quer tocar um instrumento "falha".*
- *A maioria que quer entrar em forma "falha".*

Então, enquanto seja verdade que a maioria falha no MMN, também é verdade que a maioria falha em qualquer coisa. A coisa certa para se fazer não é olhar para o percentual que falha, mas saber foi feito para falhar versus o que foi feito para se ter sucesso.

Para quem nunca fez MMN, deixe-me explicar o quão enganadora é essa alegação de que a maioria falha:

Para começar, em geral, precisa-se menos de \$50 para comprar o Kit inicial. Só isso que é necessário para iniciar no MMN. A nova pessoa deve comprar uns produtos (*obs.: nem todas as empresas exigem compra de produtos para início*) para conhecerem o que vendem. Vamos dizer que custe \$300 para os produtos e o kit. De acordo com as pessoas que afirmam que a maioria falha, se essa pessoa que comprou o kit pára de fazer o negócio a qualquer momento, ela falhou. É assim que essas estatísticas são calculadas. Mas veja isso: Na maioria das empresas de MMN se a pessoa desiste, elas podem devolver os produtos num certo prazo e serem reembolsadas. Então a perda real foi apenas os \$50 do kit e talvez uma taxa de devolução. Uma das principais empresas dá 100% de reembolso para os produtos e o kit se devolvidos em 30 dias. E 90% de reembolso se devolvidos dentro de um ano.

Deixe-me colocar isso em perspectiva para você. Há alguns anos eu assisti o Tiger Woods jogando golfe na TV. Ele era o máximo. Fez tudo parecer tão fácil. Então eu decidi jogar golfe. Peguei a minha esposa e fomos até um campo de golfe perto de casa. Nós tínhamos uma câmera conosco para que pudéssemos recriar a experiência. Nós fomos até uma loja próxima e compramos tacos de golfe, mochilas, calçados, bolas e alguns livros e DVDs. Em uma hora gastamos \$4000. Fomos até algumas vezes para praticar. Cada viagem custava uns \$20. Para jogar pagávamos \$80 mais \$30 para alugar o carrinho. Custava em torno de \$110 cada vez que íamos jogar. Então eu li sobre um lindo campo de golfe na Flórida, no Resort Ritz Carlton. A diária custava \$700, mais \$200 para cada um jogar no campo. Naquele dia devia fazer uns 37 graus e suamos por 4 horas direto. Eu joguei mal e odiei a experiência. Eu odiei primeiramente por que fui muito mal e o calor era muito desconfortável. Saímos de lá tendo gasto \$1200. Quando chegamos em casa, deixei os tacos na garagem e nunca mais joguei. Então a minha experiência no golfe me custou em torno de \$5000. Sendo que nada era reembolsável.

Por que então eu não criei um site e escrevi sobre como a indústria do golfe engana todos? E quando você olha as estatísticas as chances de se jogar golfe como Tiger Woods são de 0,001%. Por que eu não chorei e berrei sobre a injustiça de que o custo real do taco é de \$6, mas que a loja me cobrou \$100 por cada um?

Eu não criei um site desses, porque eu não quero me fazer de vítima. Eu sei o que aconteceu. Eu não falhei no golfe. Eu desisti.

Permita que eu aponte algumas semelhanças entre a experiência com o golfe e o MMN:

- Assistir ao Tiger Woods, foi como ir até uma apresentação de MMN e ficar entusiasmado;
- Jogar com a minha esposa, foi como pedir a um amigo pra se juntar a mim;
- Parecia divertido e achamos que conseguiríamos nos sair bem;
- Comprar os tacos e o equipamento, foi como comprar o kit e uns produtos. Embora eu tenha gasto muito mais dinheiro nos tacos;
- Comprar os livros e DVDs, foi como comprar os materiais de treinamento no MMN;

O fato de que eu não tive o desempenho que esperava é muito parecido com alguém que não tenha sucesso imediato no MMN. O que eu tenho certeza é que cada um que seja um profissional de golfe teve dias em que não jogou como esperava, mas não por isso desistiram. Eles persistiram. O interesse em jogar bem era maior que o interesse em desistir.

A verdade é: Eu não falhei no golfe, eu desisti do golfe. Todos os milhões de pessoas que têm tacos de golfe guardados e não estão mais jogando, não falharam também. Apenas desistiram.

A verdade é: não é necessário esforço algum para se desistir do MMN. Só guarde o seu kit e nunca mais faça nada. E você terá desistido também.

Quando você ouvir que a maioria falha no MMN, imagine todos os tacos de golfe guardados; todos os pacotes de academia que estão inativos; todos os aparelhos de ginástica em casa que sevem de cabide e não foram usados em meses; todos os instrumentos musicais que ficam em suas caixas sem serem usados; e todas as fitas de seminários sobre imóveis dentro dos armários, sem uso.

Se alguém for alegar para você que a maioria falha ou que a maioria não ganha dinheiro no MMN, peça para que ponha em perspectiva, comparando a qualquer outra coisa que as pessoas tentam fazer. Se ele for íntegro, ele dirá que não é nada diferente. A maioria desiste em qualquer coisa.

De fato, bem no início eu também desisti do MMN. Por umas duas semanas. Então decidi que eu não iria desistir. Pois era a minha única chance de fazer muito dinheiro. Eu me dediquei a aprender o negócio e ganhei muito dinheiro.

Assim como qualquer um que atinge grandes metas em sua vida, a decisão que alguém toma no dia em que se envolve ou no dia em que compra o kit inicial não é a mais importante!

A decisão mais importante é a que toma quando se dá conta do que é necessário para ter sucesso.

Se o Tiger Woods pudesse jogar tão bem com apenas alguns meses de treino, a Nike não pagaria \$100 milhões para que ele usasse o logotipo. Tiger é ótimo por que ele deu o máximo de si. Marketing Multinível não é diferente.

**Negócios, de forma simplificada, é uma pessoa ou empresa tornando a vida das pessoas melhor.**

O que é preciso aprender para atingir isso no MMN é habilidade em comunicação. E comunicação é como tacada de golfe, é algo que você aprende. Não algo que você nasce sabendo.

O meu objetivo em fazer com que visse a palavra "falha" entre aspas é de que as pessoas não falham em coisas, elas desistem antes que tenham aprendido as habilidades necessárias.

**Desistir não é mesmo que falhar.**

Antes de fechar essa questão, deixe-me comentar sobre as chances de se fazer muito dinheiro no MMN serem baixas. Sinto em ser desrespeitoso para as pessoas que alegam tal coisa, pois é uma alegação irrelevante.

Se eu quiser entrar em forma, quais são as chances que eu conseguirei?

Hein?

Parece uma pergunta irrelevante, não parece?

Por quê?

Porque chances não impedem que saia do sofá e jogue as batatas fritas no lixo. As chances são incorretamente usadas quando o desempenho pode mudá-las. Se eu jogar um dado, não há desempenho envolvido. Então pode ser dito que as chances de se conseguir um três são um sexto. Ou se eu jogar uma moeda, não há desempenho. As chances são meio a meio. Se eu comprar um bilhete de loteria, não há desempenho envolvido. Portanto as chances são relevantes. Mas para colocar uma bolinha num buraco de golfe, existe desempenho envolvido. Para abrir um negócio, existe desempenho envolvido e as chances são irrelevantes.

### **Desempenho é, foi e sempre será baseado em conhecimento e treinamento.**

É assim que qualquer um fica melhor em qualquer coisa.

Meu filho me fez uma pergunta e eu adoraria saber como você a responderia.

Eis a pergunta: Quais as chances de eu entrar no time de golfe da escola?

Se fosse o seu filho, como você teria respondido?

Bem, a minha resposta foi: "Filho, chances não tem nada a ver com isso. O seu desempenho é que vai dizer se você fará parte do time ou não. Não as chances."

Qualquer um que alcança algo valioso na vida o faz por ter o treinamento certo.

**Eu sugiro que você faça o mesmo!**

Obrigado!

Sou Tim Sales