



RE/MAX to dynamicznie rozwijająca się sieć agencji pośrednictwa w obrocie nieruchomościami - lider w branży nieruchomości na świecie - działająca od 36 lat, obecna w 78 krajach i zrzeszająca niemal 100 000 agentów w prawie 7000 biur. RE/MAX jest globalną siecią, która od lat odnosi ogromne sukcesy i plasuje się na 1. miejscu spośród wszystkich sieci agencji nieruchomości na świecie.

Nikt na świecie nie sprzedaje więcej nieruchomości niż RE/MAX

Agenci RE/MAX są profesjonalistami w branży, świadczą usługi najwyższej jakości i mają bardzo wysokie standardy pracy. **Poszukujemy pośredników i agentów z doświadczeniem zawodowym, jak również osób planujących rozpoczęcie nowej kariery**, pełnych entuzjazmu i pasji, którzy bardzo mocno wierzą w to, że dobro i satysfakcja klienta przed, w trakcie oraz po dokonanej transakcji są największym atutem ich biznesu.

Lubisz kontakty z ludźmi? Jesteś dobry w sprzedaży? Jesteś zainteresowany prowadzeniem własnej firmy i byciem niezależnym? Chciałbyś zatrzymywać większą część wypracowanego przez siebie wynagrodzenia? Szukasz przyjemnej atmosfery i środowiska, w którym agenci wzajemnie ze sobą współpracują? Jeśli odpowiedziałeś **TAK** na powyższe pytania, zapraszamy do współpracy w ramach solidnej i wiarygodnej marki.



Pośrednik/Agent w Obrocie Nieruchomościami

Zadania:

Nasi agenci prowadzą **własny, samodzielny biznes oparty docelowo na działalności gospodarczej** i bazujący na sprawdzonym systemie, a kluczem do ich sukcesu jest unikalny oraz wysoce motywacyjny **prowizyjny system wynagrodzenia**, uzależniony od własnego zaangażowania i liczby przeprowadzonych transakcji. Pomagamy przez szeroko zakrojone kampanie reklamowe marki i biura (Internet, ulotki, prasa, banery, broszury itp.), ułatwiające autopromocję **własnego biznesu agenta**.

Wymagania:

- Pozyskiwanie i kompleksowa obsługa klienta w zakresie obrotu nieruchomościami, w tym utrzymywanie bazy danych, pozyskiwanie ofert, sprawdzanie stanu faktycznego i prawnego nieruchomości, prezentacja nieruchomości, pomoc w załatwianiu formalności itp.
- Pozytywne nastawienie do życia, entuzjazm.
- Profesjonalizm i bardzo wysoka kultura osobista oraz etyka zawodowa.
- Uczciwość, rzetelność, pracowitość, bezkonfliktowość.
- Otwartość na nowe idee, kreatywność.
- Bardzo dobra organizacja pracy własnej i samodzielność.
- Ambicja i siła przebiccia/negocjacji.
- Komunikatywność, wysokie zdolności interpersonalne.
- Nieustająca gotowość do nauki i podwyższania własnych kwalifikacji.
- Obsługa komputera. Prawo jazdy. Dyspozycyjność.

Mile widziane:

- Doświadczenie w branży lub handlu, sprzedaży, marketingu.
- Język angielski lub inny język obcy.

Oferujemy:

- Zaawansowane, wielostopniowe szkolenia specjalistyczne, włącznie z niezwykle atrakcyjnymi i bogatymi w treść kursami on-line - #1 w branży oraz najłatwiej dostępne, jak również lokalne i międzynarodowe zjazdy oraz konferencje.



Przyłącz się do nas: miejsca najlepszych agentów. **Zacznij promować siebie** - własne nazwisko, numer telefonu, zdjęcie - wykorzystując markę rozpoznawalną na całym świecie. Oferujemy pracę w ambitnym, wykwalifikowanym i profesjonalnym zespole z wysoką etyką zawodową, kompleksową pomoc ze strony biura, reklamę marki i biura oraz nielimitowany potencjał zarobkowy! Więcej szkoleń, więcej poleceń klientów, więcej biznesu, wyższe dochody i satysfakcjonująca długoterminowa kariera - wszystko w zasięgu ręki! Nie przegap szansy - odezwij się jeszcze dziś!

Osoby zainteresowane podjęciem współpracy prosimy o kontakt na adres:
natalia.czarnecka@remax-polska.pl

Prosimy o dopisanie klauzuli:

Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych przy realizacji procesu rekrutacji zgodnie z ustawą z dn. 29.08.07r. o Ochronie Danych Osobowych (DZ.U. nr.133, poz.883)